

Italian Strategy Private Equity acquisisce il 75% di E.P. Elevatori Premontati

Milano, 13.01.2023 - **Riello Investimenti Partners SGR** ha perfezionato il closing dell'acquisizione del 75% di **E. P. Elevatori Premontati**, azienda toscana leader nella progettazione, produzione e vendita di piattaforme elevatrici.

L'operazione rappresenta la **sesta acquisizione** del fondo **Italian Strategy Private Equity**, il terzo fondo di private equity gestito dalla Sgr, che ha chiuso il periodo di raccolta lo scorso maggio e che annovera tra i propri sottoscrittori primari investitori istituzionali, family office e gruppi industriali.

E.P. Elevatori Premontati Srl, con un fatturato di circa 35 milioni di euro e un margine operativo lordo (EBITDA) superiore al 10%, è una azienda specializzata nella progettazione e produzione di piattaforme elevatrici, ascensori, montascale e montacarichi, capaci di risolvere le diverse necessità delle aree residenziali. I suoi prodotti vengono utilizzati prevalentemente in condomini, appartamenti ed edifici in genere. La caratteristica distintiva dei prodotti offerti dall'azienda è in particolare la personalizzazione estetica, dei sistemi di sicurezza, della capacità di carico, delle dimensioni e dei materiali, a seconda delle destinazioni d'uso. L'azienda vede l'Italia come mercato di riferimento, ma già oggi realizza una quota di export pari ad oltre il 50% del proprio fatturato, in Paesi esteri tra cui Australia, Francia e Stati Uniti.

Flavio Coronelli, azionista e CEO della società, insieme agli altri soci storici, continueranno a dirigere la Società, impegnandosi a supportare l'ambizioso piano di crescita condiviso con il Fondo ISPE.

Andrea Tomaschù, Partner e Amministratore Delegato di Riello Investimenti Partners SGR, ha così commentato: "In E.P. abbiamo individuato un'azienda leader di mercato e dalle grandi potenzialità di crescita; realizza prodotti con livelli di tecnologia avanzati che indirizza verso soluzioni utili anche per il superamento delle barriere architettoniche. Tra i mercati di sbocco l'azienda annovera già oggi Paesi esteri attratti sia dal design che dalla qualità tecnica del Made in Italy; lavorando con il management attuale, e ove necessario potenziandolo, crediamo davvero si possa incrementare significativamente la nostra presenza sui mercati mondiali."

Flavio Coronelli, Amministratore Delegato di E.P. Elevatori Premontati, dichiara "Siamo molto contenti di aver attratto l'attenzione di Riello Investimenti Partners Sgr e accogliamo con grande favore questa operazione. Dopo anni di vorticosa crescita interna, pensiamo sia venuto il momento di crescere anche attraverso acquisizioni, in particolare all'estero".

Riello Investimenti Partners SGR è stata assistita da Ermanno Restano di Finerre per la parte finanziaria, da Alpeggiani Studio Legale Associato per la parte legale con il partner Laura Fiordelisi, e gli avvocati Federica Musacchia, Nicola Rabitti e Marco Businelli, da Paolo De Mitri e Giovanni Saccenti di CDS Associati per la parte fiscale e da New Deal Advisors, con Guido Pelissero e Gaetano Attanasio, per la due diligence contabile. L'operazione è stata finanziata da MPS Capital Services.

I soci di **E.P. Elevatori Premontati** sono stati assistiti dall'advisor finanziario Equita K Finance, partner di Clairfield International e parte del Gruppo Equita, nelle persone del Partner Filippo Guicciardi, del Director Andrea Dubini, della Vice President Beatrice Reggiori e dell'Analista Riccardo Zanasi, con il supporto di Maximiliano Turelli, Director Financial Sponsor Coverage del Gruppo Equita. Lo studio legale ADVANT Nctm si è occupato degli aspetti legali e di tutta la contrattualistica con i partner Pietro Zanoni e Alessia Trevisan e con l'avvocato Anna Bianchi.

Per ulteriori informazioni: **Ufficio Stampa Riello Investimenti Partners SGR Spa**

Mymediarelation S.r.l.

Via Monferrato, 13
20144 Milano

Marco Messori

Mobile +39.335.5985809
messori@mymediarelation.it

Elena Soffientini

Mobile: +39 339.6564859
soffientini@mymediarelation.it



Member of
FINCOM
FINANCIAL COMMUNICATION ALLIANCE

Riello Investimenti Partners SGR è una società di gestione del risparmio indipendente, attiva da 25 anni nel settore degli Investimenti Alternativi nella gestione di fondi di private equity, private debt e venture capital; è guidata dai partner Nicola Riello, Luigi Terranova e Andrea Tomaschù. Ha oggi in raccolta il secondo fondo di private debt, Impresa Italia II, è in promozione del primo fondo di venture capital, Linfa Ventures, e sta progettando il quarto fondo di private equity. Dalla nascita conta più di 45 operazioni, per un patrimonio gestito totale di più di 350 milioni di euro. Il suo background industriale costituisce un importante vantaggio competitivo, perché consente alla Sgr di far leva su un consolidato network di relazioni con imprenditori, managers ed advisors specializzati. Sin dalle origini la Sgr opera nel segmento delle PMI italiane, combinando le competenze industriali e finanziarie dei partners e dei team di gestione, con l'obiettivo di creare valore sostenibile e di lungo periodo nelle aziende oggetto di investimento, eccellenze del "made in Italy", con un fatturato medio tra 20 e 100 milioni di euro. I fondi di private equity, gestiti a partire dalla fine degli anni Novanta, operano principalmente in operazioni di maggioranza o di minoranza qualificata. I fondi di private debt, sviluppati e gestiti a partire dal 2016, investono in strumenti di debito strutturati, sottoscritti e detenuti fino al termine, con l'obiettivo di supportare la crescita dell'azienda e la diversificazione delle sue fonti di finanziamento, condividendo con l'impresa i suoi fabbisogni e i suoi risultati. Infine, la gestione di venture capital prende in considerazione aziende in fase "Late Stage" e "Growth Capital" del settore AgriFoodTech, prevalentemente in Italia, ma anche in modo opportunistico in altri paesi europei, in Israele e negli USA. Alle più tradizionali analisi economico-finanziarie, la Sgr affianca in tutti i fondi una rigorosa analisi di natura ESG, volta ad identificare i potenziali rischi di sostenibilità e le opportunità di sviluppo e miglioramento, seguendo un modello proprietario che viene applicato in tutte le fasi del processo di investimento in una logica di totale *ESG Integration*. www.rielloinvestimenti.it